

Apparecchiature elettriche antideflagranti in sicurezza

FONDATA NEL 1968, CORTEM È UN'AFFERMATA REALTÀ INTERNAZIONALE NEL CAMPO DELLA PROGETTAZIONE E PRODUZIONE DI APPARECCHIATURE ELETTRICHE PER AMBIENTI CON PERICOLO DI ESPLOSIONE E INCENDIO, SIA ON-SHORE SIA OFF-SHORE

Anna Zucchelli



STABILIMENTO Cortem Group a Villesse (GO)

38

Cortem Group è oggi un gruppo che vanta quattro Sister Companies (Dubai, Buenos Aires, Singapore, Mosca), 10 centri di distribuzione, 250 impiegati e un'ampia rete di vendita. I prodotti Cortem Group sono certificati secondo le normative europee ATEX, internazionali IEC Ex e TR CU per l'Unione Doganale di Russia, Bielorussia e Kazakistan. Disponibili in diversi metodi di protezione, i prodotti sono realizzati utilizzando leghe di alluminio primarie, acciaio inox e materiali plastici che assicurano resistenza e durata nel tempo. **Dario Tecci**, Distribution Sales & Marketing Director di **Cortem Spa**, ci parla dell'attualità e del futuro dell'azienda.

Siamo quasi alla fine di questo anno "particolare". Un primo bilancio per Cortem?

Il Covid-19 ha cambiato - e continuerà a cambiare - i paradigmi della vita sociale ed economica, così come il modo di fare business delle aziende. Anche il settore Oil&Gas ha avuto un rallentamento nei primi mesi della pandemia e questo ci ha portato a modificare alcuni processi interni pur continuando ad operare nel pieno delle nostre capacità produttive.

Cortem è sempre stata fiduciosa di raggiungere gli obiettivi complessivi per l'anno in corso, senza però abbassare il livello di attenzione sul mercato. Fortunatamente il mercato negli ultimi mesi ha dato segni di ripresa, anche se ancora lontano dai livelli pre-crisi, dandoci la possibilità di raggiungere gli obiettivi di business prefissati per fine anno.

Quale strategia avete adottato per affrontare la pandemia?

La Direzione Aziendale, coadiuvata dal nostro RSPD e dai responsabili della sicurezza, ha svolto un'attenta analisi dei rischi per il sito produttivo di Villesse (GO) e ha predisposto regole precise di comportamento sia per i nostri operatori che per i nostri impiegati, in modo da rendere nullo il rischio di contagio. Tutti i dipendenti sono stati dotati di tutti i DPI necessari, è stato adottato il distanziamento interpersonale, sia negli uffici sia nei reparti produttivi, con un attento sistema di turnazione ed è stata implementata la sanificazione settimanale di tutti i locali aziendali con prodotti certificati. Tutte queste tempestive azioni ci hanno permesso di uscire indenni dalla fase 1 senza nemmeno un contagio tra i dipendenti Cortem, garantendo al

contempo per tutto il periodo di crisi le forniture a tutti i nostri clienti nazionali e internazionali.

Nel frattempo, sono state introdotte delle novità di prodotto?

Per quanto riguarda il settore dell'antideflagrante, abbiamo introdotto diverse novità. Innanzitutto, la nuova serie di pressacavi barriera NAVB, NEVB per cavi armati e non armati, molto più performante e tecnologicamente avanzata rispetto alla precedente. Abbiamo poi completato la gamma di apparecchiature per la segnalazione ostacoli aerei affiancando alla XLFE-MIB medium intensity tipo B la XLFE-MIA medium intensity tipo A e la XLFE-LIB, un'ar-

matura illuminante di segnalazione low intensity di nuova concezione che va a sostituire la precedente serie. Il nostro fiore all'occhiello del 2020 è però l'armatura illuminante a Led LifEx. Si tratta delle prime armature lineari native Led dal design innovativo sviluppate da Cortem Group ascoltando e interpretando le esigenze dei propri clienti. Un'attenta architettura di prodotto orientata alla gestione ottimale del total life cycle, con particolare attenzione al concetto della circular economy e alla massimizzazione della vita utile, dopo una serie di test aggiuntivi rispetto a quelli richiesti dalle normative, ci ha permesso di ottenere un'armatura illuminante di dimensioni ridotte, leggera e di facile in-

COME DESCRIVEREBBE IL VOSTRO RAPPORTO CON IL CANALE DISTRIBUZIONE?

Siamo in grado di servire in modo ottimale e in base alle esigenze specifiche le diverse tipologie di clienti. Accanto alla Business Unit Distribuzione, dedicata ai clienti finali, agli OEMs, agli impiantisti e ai distributori di materiale

elettrico, troviamo una Business Unit votata esclusivamente alle società di ingegneria italiana e internazionali con cui collabora direttamente per trovare le migliori soluzioni ingegneristiche alle loro specifiche

necessità. Il canale della distribuzione è per noi estremamente importante perché permette di coprire capillarmente il territorio e di servire tutte le tipologie di clienti, anche per piccole forniture.

D.C.

stallazione, ma al contempo totalmente sicura, robusta e durevole nel tempo.

Verso quali tendenze si sta muovendo il mercato di vostra competenza?

Il mercato mondiale dell'Oil&Gas, la colonna portante del mercato antideflagrante, è sottoposto da anni a tensioni divergenti: da una parte la continua crescita mondiale del fabbisogno energetico per lo sviluppo sociale ed economico, soprattutto nelle aree più arretrate, si scontra con la necessaria tendenza alla riduzione di CO₂ e alla conseguente diminuzione dell'utilizzo di combustibili fossili. La popolazione mondiale sicuramente non potrà fare a meno anco-

ARMATURE ILLUMINANTI A LED SERIE LIFEX

Sistema di staffe innovativo, senza vincolo di interasse, che permette una semplice installazione, un facile retrofit e la possibilità di ruotare l'armatura illuminante a -30°/0°/+30°. Il prodotto è progettato e certificato in modo ottimale in base alla zona di installazione. Il corpo in alluminio di alta qualità anodizzato è combinato a un diffusore in

polycarbonato resistente agli urti e alle alte temperature. Le strisce a Led ad alta potenza permettono di raggiungere un lumen output fino a 15.500 lm con un'elevata efficienza e garanzia di durata nel tempo. L'armatura illuminante LifEx è disponibile in diverse lunghezze e con un ampio range di tensioni e potenze, è dimmerabile e riciclabile.

Quanto è importante per voi la formazione sui prodotti del vostro settore?

Quello dell'antideflagrante è un settore di nicchia caratterizzato da normative stringenti che non lasciano spazio alla non-conoscenza perché ne va della sicurezza delle persone. Per questo svolgiamo costantemente attività formativa per il nostro personale di vendita sia sugli aspetti normativi, sia sulle caratteristiche tecniche e i plus dei nuovi prodotti in uscita sul mercato per far sì che possano sempre soddisfare al meglio tutto le necessità dei clienti. ♦

SERIE LIFEX. Armature illuminanti a Led leggere e di facile installazione



DARIO TECCI, Distribution Sales & Marketing Director di Cortem Spa

Cortem da sempre svolge un'attività di formazione e informazione. Il tema delle apparecchiature elettriche da installare in zone con rischio di esplosione e incendio suscita grande interesse, non solo ai professionisti ma anche da parte delle istituzioni scolastiche e degli alunni

39